

Starte deine Zukunft im Vertrieb mit der Sales Akademie



Inkl. IHK-Zertifikat



Informationsmaterial für den
Arbeitsvermittler und Teilnehmer



Digital Sales Manager

Maß.Nr.: 922/33/2024

Kostenlos
anmelden:





Digital Sales



Was ist Digital Sales ?

Digital Sales umfasst alle onlinebasierten Strategien und Prozesse, mit denen Produkte oder Dienstleistungen über das Internet angeboten und verkauft werden. In einer Zeit, in der Flexibilität und Schnelligkeit den Ton angeben, ermöglicht der digitale Vertrieb Unternehmen, ihre Zielgruppen ortsunabhängig zu erreichen und Kaufprozesse effizient zu gestalten.

Anstatt ausschließlich auf persönliche Kundentermine zu setzen, nutzt Digital Sales moderne Hilfsmittel wie CRM-Systeme, datenbasierte Analysen und Künstliche Intelligenz. Diese Technologien unterstützen dabei, Kunden gezielt anzusprechen, individuelle Lösungen zu präsentieren und den Verkaufsprozess zu optimieren.

Ob der Verkauf von Software an Geschäftskunden oder die Beratung zu Küchen für Privathaushalte: Dank Digital Sales können Kunden bequem von zu Hause aus betreut werden – stets mit dem Ziel, sie passgenau zu beraten und langfristig zu binden. Durch die breite Anwendung in nahezu allen Branchen eröffnet der digitale Vertrieb zudem vielfältige Karrierechancen in einem dynamisch wachsenden Markt.



Werde in **acht Monaten** ein gefragter Vertriebler und starte in einer von **über 100.000 freien Stellen** durch!

Erfolgreich durchstarten im digitalen Vertrieb:

100.000+ aktuelle Stellenangebote im Vertrieb ✓

Laut der Agentur für Arbeit sind Verkaufsberufe die zweitmeißtgesuchte Stelle in Deutschland. Nach Schätzungen gibt es über 100.000+ offene Stellen im Vertrieb.

Karrieresprung durch Quereinstieg ✓

Im Vertrieb kannst du ganz ohne klassische Ausbildung durchstarten. Ein Großteil der erfolgreichsten Vertriebler hat den Weg über den Quereinstieg gemeistert. Wir zeigen dir, wie es geht!

Starte mit einem attraktiven Gehalt durch ✓

Starte mit einem Einstiegsgehalt von über 40.000 Euro, das mit Erfahrung und Erfolg auf 70.000 bis 80.000 Euro ansteigen kann.

Was brauchst du als moderner Vertriebler?

Erfolg im Vertrieb basiert auf Motivation, Menschenkenntnis und Kommunikationsstärke. Wir rüsten dich mit den essenziellen Fähigkeiten und dem nötigen Softwarewissen aus, um in der digitalen Vertriebswelt zu glänzen.

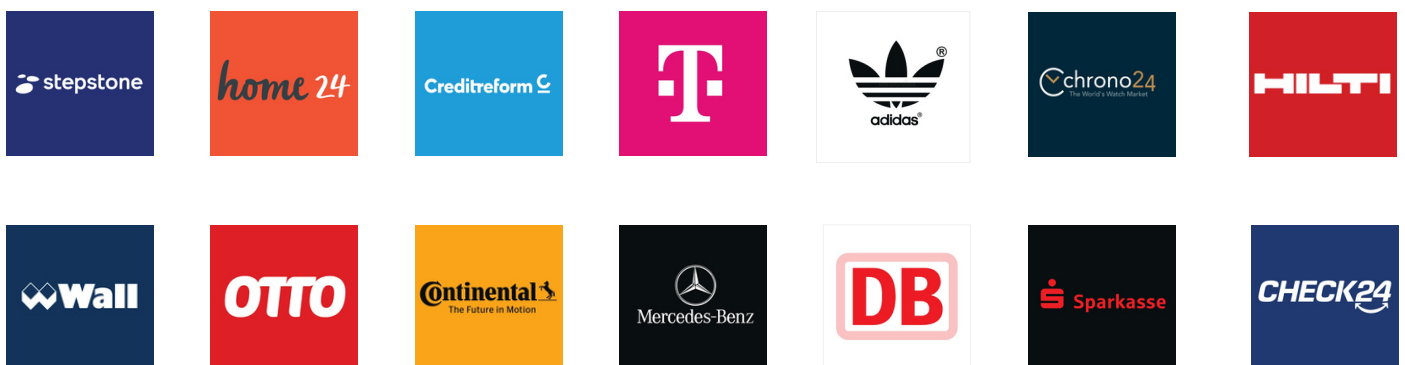


Große Nachfrage im Digitalen Vertrieb

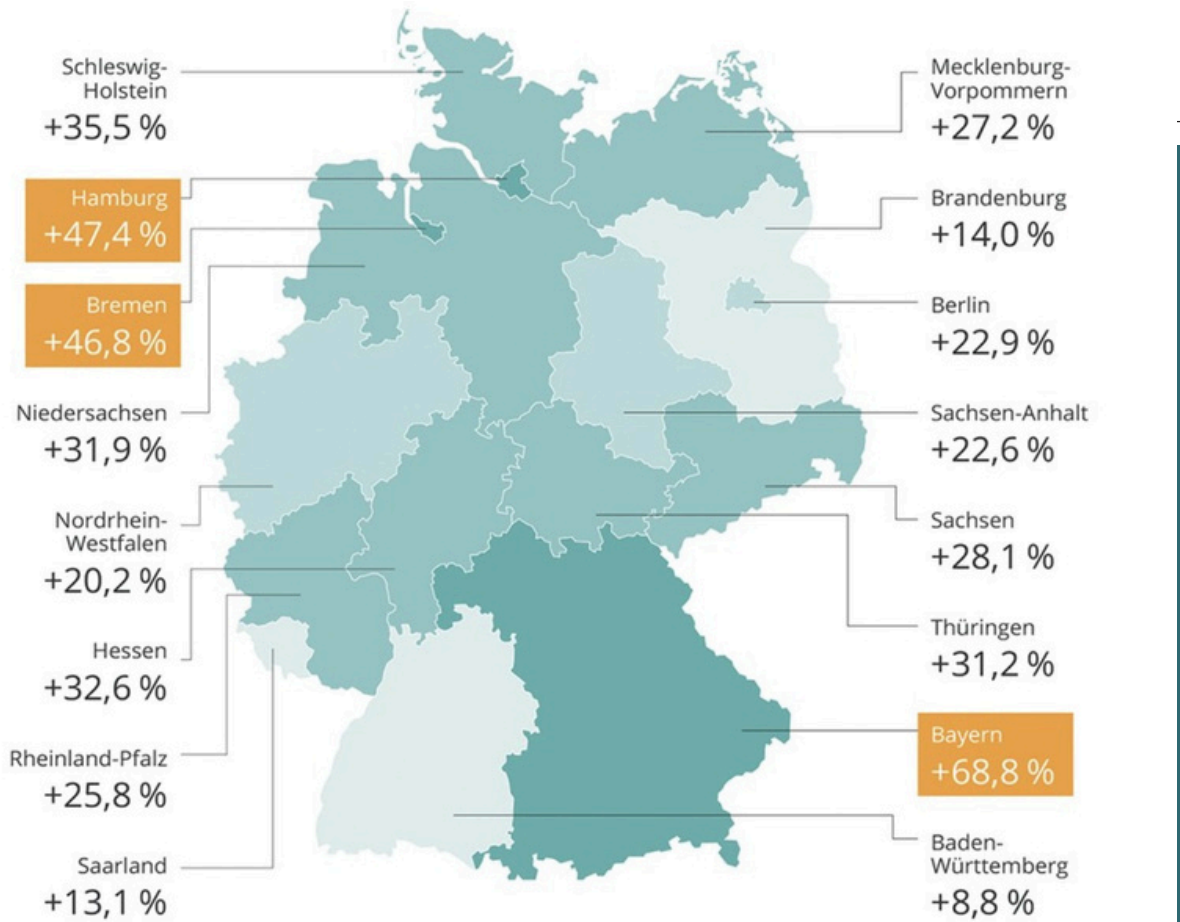
Verkehr, Logistik (außer Fahrzeugführung)	63.000	-4,3%
Verkaufsberufe	56.000	-7,0%
Medizinische Gesundheitsberufe	51.000	-7,5%
Mechatronik-, Energie- u. Elektroberufe	51.000	+4,7%
Maschinen- und Fahrzeugtechnikberufe	49.000	-1,6%
Metallerzeugung,-bearbeitung, Metallbau	46.000	-8,0%
Unternehmensführung,-organisation	44.000	+6,8%
Führen von Fahrzeug- und Transportgeräten	39.000	-11,5%
Erziehung und soziale Berufe	37.000	-2,8%
Tourismus-, Hotel- und Gaststättenberufe	29.000	-0,5%

Datenquelle: Statistik der Bundesagentur für Arbeit

Jedes **gesunde** Unternehmen benötigt ein **starkes Sales Team**



Vertriebsjobs gibt es überall, von der Stadt bis zum Land.



@salesjob Stellenmarkt GmbH

Massive Nachfrage im Vertrieb

Was sagen die Branchenexperten?



Tim-Hendrick Meyer

Chief Revenue Officer
Cosuno Ventures GmbH

Der digitale Vertrieb bildet das Herzstück unseres Unternehmens und ist integraler Bestandteil unseres fortwährenden Erfolgs. Während der Vertriebssektor vor offenen Positionen überquillt, heißen wir Quereinsteiger besonders willkommen, die mit ihren vielfältigen Erfahrungen und Kompetenzen unsere Vertriebsinitiativen beleben und bereichern können.



Anton Rummel

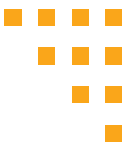
Geschäftsführer
Nufin GmbH

In der gegenwärtigen digitalen Geschäftswelt ist der Vertrieb mehr als essenziell – er ist unser strategischer Kern, der uns ermöglicht, nachhaltig zu wachsen und innovativ zu bleiben. Der enorme Bedarf an Vertriebstalenten übersteigt das aktuelle Angebot, wodurch eine einzigartige Gelegenheit für all jene entsteht, die in diesen lebendigen Sektor einsteigen möchten.



Unsere Kursmodule

Wir setzen großen Wert auf unser praxisnahes und intensives Betreuungskonzept



Maßnahmetitel: Digital Sales Manager

Modul 1. Grundlagen des digitalen Vertriebs (350 UE)

- Digitales Verkaufswissen & Verkaufsstrategien

Modul 2. Digitale Spezialisierung und Vertiefung in CRM Systemen (850 UE)



- Kundenbindung und Kommunikation
- CRM Vertiefung:



HubSpot(Hersteller Zertifikat):

Inbound Sales, Sales Software, Reibungsloser Vertrieb, Inbound Methodik



Salesforce(Hersteller Zertifikat):

Certified Sales Representative

Modul 3. Praxistraining im digitalen Vertrieb (200 UE)

- Praktisches Arbeiten im digitalen Vertrieb
- Erste Vertriebsgespräche mit echten Kunden

Modul 4. Arbeitsmarktvorbereitung und Integration (200 UE)

- Vermittlung über unser Partnernetzwerk in den ersten Vertriebsjob

Digital Sales Agent (IHK)

- Unser Kurs beinhaltet einen IHK-Zertifikatslehrgang inklusive Zertifikat - **ohne zusätzliche Kosten**



Was macht unseren Kurs **besonders?**

➤ Praxisnahes Lernkonzept

Der Fokus liegt auf Praxisnähe. Nach jeder Vorlesung(Theorie) folgt eine betreute Praxisaufgabe (Praktische Umsetzung) des Unterrichtsstoffes mithilfe von Übungen und Aufgaben im interaktiven Miro Board.

➤ Umfassendes Betreuungskonzept

Unser Learteam besteht pro Kurs aus einem erfahrenen Dozenten und zwei Tutoren bis drei Tutoren, die unsere Teilnehmer kontinuierlich betreuen. Parallel bieten wir auch eine sozialpädagogische Unterstützung für unsere Teilnehmer an.

➤ Praxistraining mit echten Kunden

Besonderes Highlight: Praxistraining mit realen Kunden für erste Vertriebserfahrungen direkt im Kurs.

➤ Vermittlung nach Kursabschluss

Die Sales Akademie kooperiert mit über zehn bundesweit tätigen Recruiting-Firmen und hat drei Industriepartner, die auch direkt einstellen.



Staatlich gefördert mit einem Bildungsgutschein

Bildungsgutschein:

Unsere Zertifizierung als Bildungsträger gemäß AZAV ermöglicht es dir, die Kosten für die Kursteilnahme zu 100 % von der Agentur für Arbeit oder dem Jobcenter finanzieren zu lassen. Hierfür musst du lediglich einen Bildungsgutschein (BGS) beantragen. Unsere Bildungsberater stehen dir zur Seite, um dir bei der Antragstellung zu helfen und den Prozess zu erläutern.

In vier Schritten zu deinem Bildungsgutschein

1 Durchführung des Eignungstests

Durch einen Einstufungstest erhalten wir zusätzliche Informationen über dich, deine berufliche Erfahrung und deine IT-Fähigkeiten.

2 Gespräch mit Bildungsberater

In einem persönlichen Gespräch mit unserem Bildungsberater bekommst du umfassende Kursinfos und Antworten auf deine Fragen.

3 Termin mit Arbeitsvermittler:in

Nachdem du dein individuelles Angebot und den Informationsflyer erhalten hast, vereinbarst du einen Termin mit deinem Ansprechpartner.

4 Einreichung des Bildungsgutscheins

Wenn dein Antrag genehmigt wird, reichst du uns den Bildungsgutschein ein. Danach beginnt dein persönliches Onboarding.



Alle Infos auf einen Blick

Bildungsträger:

ATR Sales Akademie GmbH,
Fuggerstraße 35, 10777 Berlin

Zulassungsstelle:

Certuria

Maßnahmetitel:

Digital Sales Manager

Maßnahme Nummer:

922/33/2024

Kursdauer:

8 Monate (1.600 UE)

Schulungsort:

Virtuelles Klassenzimmer

Kursformat:

Vollzeit

Zertifikate:

Trägerzertifikat: Abschlusszertifikat

HubSpot-Zertifikate: Inbound Sales, Sales Software,
Reibungsloser Vertrieb, Inbound Methodik

Salesforce-Zertifikat: Certified Sales Representative

IHK-Zertifikatslehrgang: Digital Sales Agent (IHK)

Kursgesamtkosten:

20.720 EUR (Inkl. aller Softwarelizenzen sowie
Hardwarekosten)



Karrieraaussichten nach Abschluss des **Kurses**

Sales Manager

Sales Manager sind das Herzstück erfolgreicher Unternehmen, mit über 370.000 offenen Stellen im Vertrieb, einer der gefragtesten Jobs in Deutschland. Gehälter liegen zwischen 54.000 und 80.000 €.

Kundenservice

After-Sales-Manager kümmern sich um die Betreuung nach dem Verkauf. In Deutschland gibt es 20.000 Jobs mit Gehältern von 35.000 bis 50.000 €.

Account Manager

Account Manager vermitteln zwischen Unternehmen und Kunden. Deutschland bietet 15.000 Jobs mit Gehältern zwischen 40.000 und 90.000 €.

Berater

Berater steuern und inspirieren ihr Beratungsteam. In Deutschland sind derzeit 14.000 offene Positionen mit einem Durchschnittsgehalt von 70.000 € verfügbar.

Zertifizierte Partnerschaften:



jobcenter 

IHK

Sind noch Fragen offen?

Kontaktiere unseren Bildungsberater:

Robert Rudolph

Festnetz: 030 75437495

Mobil: 01579 2468711

Web: www.sa-ak.de

Mail: robert.rudolph@sa-ak.de



ATR Sales Akademie GmbH
Fuggerstraße 35,
10777 Berlin

